



PUBLICATION	BHARAT DAIRY
EDITION	PUNE
DATE	02/11/2009
PAGE NO	07

एवस्थार्जेन ने लिमाग्रेन के साथ एताष सीड्स प्रा लि. का गठन किया

२९ अक्टूबर, २००९ : करेगी जो लिमाग्रेन की भारत की प्रमुख लाइफ साइसेज कम्पनी एवस्थार्जेन लिमिटेड ने एक अंतरराष्ट्रीय कॉर्पोरेटिव समूह लिमाग्रेन के साथ संयुक्त उपक्रम एताष सीड्स प्रा लि बनाने की घोषणा की है। इस संयुक्त उपक्रम में लिमाग्रेन की पौध एवं ग्लोबल मार्केटिंग की ताकत और एवस्थार्जेन की ईएसी (एन्वायर्नमेंट एडजस्टेड क्रॉप्स) पेटेंट एवं टेक्नोलॉजी की लाइसेंसिंग का संगम हुआ है जो मैदानी फसलों के लिए मजबूत एग्री बायोटेक व्यावसायिक मॉडल साबित होगा। एवस्थार्जेन अपनी पेटेंटपुदा टेक्नोलॉजियों की एताष सीड्स को लाइसेंसिंग करेगी जो लिमाग्रेन की विशेषज्ञता, ज्ञान और मार्केटिंग ताकतों के बल पर बीजों का विकास, उत्पादन एवं मार्केटिंग राष्ट्रीय और अंतरराष्ट्रीय स्तर पर करेगी। एताष सीड्स भारत की ऐसी पहली कम्पनी है जिसमें भारतीय विज्ञान का बहुराष्ट्रीय पहुंच से मेल हुआ है और यह आने वाले वर्षों में भारतीय और ग्लोबल कृषि बाजार में महत्वपूर्ण योगदान करेगी। नयी कम्पनी एताष सीड्स हैदराबाद में स्थित होगी और लिमाग्रेन से एक अंतरराष्ट्रीय मुख्य कार्यकारी अधिकारी इसकी अगुवाई करेंगे। डॉ बिष्णु मोरावाला पाटेल कम्पनी के अध्यक्ष होंगे।



PUBLICATION	EESANJE
EDITION	BANGALORE
DATE	09/11/2009
PAGE NO	05

Avesthagen

ಅವೆಸ್ತಾಜೆನ್

ಛಿದ್ರರಹಿತ ಮುಂಚೂಣಿಯ ಜೀವವಿಜ್ಞಾನಗಳ
ಕಂಪನಿಯಾದ ಅವೆಸ್ತಾಜೆನ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್ ಅಟ್ಲಾನ್ಟಿಕ್
ಸೀಡ್ಸ್ ಪ್ರೈವೇಟ್ ಲಿಮಿಟೆಡ್ ಎಂಬ ಜಂಟಿ ಯೋಜನೆಯನ್ನು
ಅಂತಾರಾಷ್ಟ್ರೀಯ ಸಹಕಾರ ಗುಂಪಾದ ಲೀಮಾಕ್ಸೀನ್
ಸಹಯೋಗದಲ್ಲಿ ಆರಂಭಿಸಿರುವುದನ್ನು ಪ್ರಕಟಿಸಿದೆ.
ಲೀಮಾಕ್ಸೀನ್ ಸಂಶೋಧನೆ ಮತ್ತು ಜಾಗತಿಕ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ
ಶಕ್ತಿಯನ್ನು ಅವೆಸ್ತಾಜೆನ್ ಇಎಸ್ ಪೀಟಿಎಂ ಮತ್ತು ತಂತ್ರಜ್ಞಾನಗಳ
ಲೈಸೆನ್ಸಿಂಗ್ ನೊಂದಿಗೆ ಜೊತೆಯಾಗಿ ದೃಢವಾದ ಕೃಷಿ ಜೈವಿಕ
ತಂತ್ರಜ್ಞಾನ ಪರಿಹಾರ ಮತ್ತು ರಿಯಲ್ ಟೆಕ್ನಿಕ್ ಕ್ಷೇತ್ರದಲ್ಲಿ
ನಿರ್ಮಿಸಲು ಯೋಜಿಸಲಾಗಿದೆ.

PUBLICATION	DNA
EDITION	BANGALORE
DATE	10/11/2009
PAGE NO	19 & 21 (DNA Money)

AMERICA IS CONSIDERING A PROPOSAL FOR 12-YEAR DATA EXCLUSIVITY

Access to US biosimilars market set to get tougher

Priyanka Golikeri, Mumbai

The race to enter the lucrative \$90 billion US biologics market is getting tougher by the day for domestic biopharma companies.

The US is considering a measure that would prevent the US Food and Drug Administration (FDA) from approving a biosimilar (off-patent version of a biopharmaceutical drug) until 12 years have passed since the innovator biologic was first approved.

This means, generic biologic manufacturers would have to wait for a dozen years before they can rely on the clinical trials data of the innovator company to secure FDA approval for their products.

The US biotech sector believes the patent system itself may not be sufficient to provide innovator companies with protection against premature entry of biosimilars or follow on biologics, and there must

be some certainty in the form of data exclusivity, which can protect innovator companies' investment for an adequate period of time.

"Exclusivity is key for providing incentives for doing research," said James C Greenwood, president, BIO (Biotechnology Industry Organisation).

BIO, which has 1200 members including biotech majors like Amgen, Biogen, Genmab, Genentech, Geron Corporation, had been pressing for data exclusivity for 14 years, while the Obama administration was calling for exclusivity for seven years, and politicians like Henry Waxman have pressed for data exclusivity for no more than five years. 12 years is what is under consideration at present.

According to industry experts in India, exclusivity would delay entry of biosimilars into the US market as the wait to launch off-patent versions could go beyond the peri-

Seeking options

With the strong push for data exclusivity in the US, domestic biopharma firms are looking at developing countries

The non-US/EU markets for biosimilars is estimated to be about \$1 billion, growing at a healthy rate of 30% per year



od of patent expiry. This is because, if a patent term for an innovator product starts from the date of filing an application, data exclusivity would start from the date of approval of the product (up to 12 years as is being considered).

The potential for biosimilars is said to be huge, with about \$25 billion worth of biologics slated to lose patent protection by 2016.

Biologics are highly expensive drugs and on an average cost 20 times more than chemical drugs,

with some treatments costing as much as \$300,000 a year.

Biosimilars (unlike generics, which are 40-80% cheaper than innovators) cost about 25% less than innovator biologics.

Patents on Amgen's Enbrel (used for treatment of arthritis and psoriasis, \$5.7 bn sales in 2008), Neupogen (for neutropenia, which is a side effect of chemotherapy) global sales about \$4.29 billion, and Epogen (for anaemia, global sales of about \$2.49 billion) are due to ex-

pire between 2012 and 2015.

Likewise, patents on Genentech's Avastin (for colorectal cancer, \$3.8 billion sales in 2009) and Herceptin (for breast cancer, \$4.7 billion in 2008) are due to expire between 2017 and 2019.

With the strong push for data exclusivity in the US, domestic biopharma companies are diverting attention towards markets in developing countries, including India.

According to Kiran Marudhar Shaw, chairman and managing director of Bangalore-based biotechnology company Biocon, non-US markets like those in the Middle East, Latin America, India should be looked at for selling biosimilars.

"The non-US/EU markets will be good growth areas for biosimilars."

The non-US/EU markets for biosimilars is estimated to be about \$1 billion, growing at a healthy rate of 30% per year.

Turn to Page 21

US biosimilars mkt..

According to Vilho Mornwala Patell, CMD, Avesthagen, a Bangalore-based biotech company, although the US is a big market which cannot be ignored, a strategic plan is needed before entering that market. "Meanwhile we have other economies like the BRIC (Brazil/ Russia/ India/ China) nations that will provide good prospects."

According to Mani Iyer, executive director, Intas Biopharmaceuticals, a Ahmedabad-based biotech company, the share of the Indian market will increase substantially to about 40% of the total revenues biotech companies in the country earn. "There is no way India can be ignored for a biotech player. The biopharmaceutical segment accounted for the largest share of the biotech industry's revenues, touching Rs 7,583 crore in 2008-09."



PUBLICATION	KESARI
EDITION	PUNE
DATE	05/11/2009
PAGE NO	06

पत्रकार परिषदेत दिली.

अवेस्थाजेन व लिमागेन यांच्यात संयुक्त सहकार्य

पुणे : अवेस्थाजेन ने आंतरराष्ट्रीय कंपनी लिमागेनशी संयुक्त सहकार्य करून 'अताश सीइस प्रा. लि.' या कंपनीची स्थापना केली आहे. डॉ. विल्लु मोरावाला-पटेल या कंपनीच्या अध्यक्षस्थानी असतील. देशातील दुष्काळी परिस्थितीवर मात करून भरघोस पीक देऊ शकतील अशी उत्कृष्ट बियाणी उत्पादित करणे हे या संयुक्त कंपनीचे प्रमुख उद्दिष्ट ठेवण्यात आले आहे. त्यासाठी अत्याधुनिक जैवतंत्रज्ञानाचा वापर करण्यात येणार आहे.



PUBLICATION : Loksatta
EDITION : Pune
DATE : 10/11/2009

अवेस्थाजेन व लिमाग्रेन यांच्यात करार

अवेस्थाजेन ने आंतरराष्ट्रीय कंपनी लिमाग्रेनशी संयुक्त सहकार्य करून 'अताश सीडस् प्रा. लि.' या कंपनीची स्थापना केली आहे. डॉ. विलू मोरावाला-पटेल या कंपनीच्या अध्यक्षस्थानी असतील. देशातील दुष्काळी परिस्थितीवर मात करून भरघोस पीक देऊ शकतील अशी उत्कृष्ट बियाणे उत्पादित करणे हे या संयुक्त कंपनीचे प्रमुख उद्दिष्ट ठेवण्यात आले आहे. त्यासाठी अत्याधुनिक जैवतंत्रज्ञानाचा वापर करण्यात येणार आहे.



PUBLICATION : Nav Bharat

EDITION : Pune

DATE : 10/11/2009

एवस्थाजॅन ने लिमाग्रेन के साथ एताश सीड्स प्रा. लिमिटेड का गठन

पुणे, सं. भारत की प्रमुख लाइफ साइंसेस कम्पनी एवस्थाजॅन लिमिटेड ने एक ईएसी (एन्वायन्मेंट एडजस्टेड क्रॉप्स) पेटेंट एवं टेक्नोलॉजी की लाइसेंसिंग का संगम हुआ है जो मैदानी फसलों के लिए मजबूत एग्री बायोटेक व्यावसायिक मॉडल साबित होगा. एवस्थाजॅन अपनी पेटेंटशुदा टेक्नोलॉजियों की एताश सीड्स को लाइसेंसिंग करेगी जो लिमाग्रेन की विशेषज्ञता, ज्ञान और मार्केटिंग ताकतों के बल पर बीजों का विकास, उत्पादन एवं मार्केटिंग राष्ट्रीय और अंतरराष्ट्रीय स्तर पर करेगी. एताश सीड्स भारत की ईएसी पहली कम्पनी है जिसमें भारतीय विज्ञान

का बहुराष्ट्रीय पहुंच से मेल हुआ है और यह आने वाले वर्षों में भारतीय और ग्लोबल कृषि बाजार में महत्वपूर्ण योगदान करेगी. एग्री बायो टेक्नोलॉजी उद्योग और किसानों को इससे नए बीजों की किस्में उपलब्ध होंगी जो सुखे, जमीन के खारेपन से लड़ने के साथ क्वालिटी के मामले में उन्नत होंगे. एताश सीड्स प्रा. लि. बायोटेक के बल पर जीन आधारित बेहतर सीड टेक्नोलॉजियों को डिजाइन करेगी ताकि भारत के किसानों और उदीयमान बाजारों की जरूरतों को पूरा किया जा सके.

PUBLICATION	POWER OF VOICE
EDITION	PUNE
DATE	04/11/2009
PAGE NO	04

AVESTHAGEN LIMITED
announced the formation
of a joint venture company



Pune(Voice News Service):- "Atash Seeds Private Limited" with Limagrain, a French international cooperative group, in the presence of Her Excellency - Mrs. Anne-Marie Idrac, Minister for Foreign Trade, Republic of France.

Speaking on the occasion Dr Villoo Morawala Patell, CMD Avesthagen said that, "Atash Seeds will be the first Indian biotech company to work towards jointly contributing to the Indian and French agricultural sectors."

Dr. Villoo Morawala-Patell, further added that, "Considering that the arable land is unlikely to increase, the emphasis has to be on technologies that enhance productivity under stressed conditions like drought and salinity. With the changing global dynamics and the need for making sure that the fruits of our research reach a larger global audience, the deal with Limagrain makes".



PUBLICATION	SANJWARTA
EDITION	PUNE
DATE	04/11/2009
PAGE NO	03

अवेस्थाजेन व लिमाग्रेन यांच्यात सहकार

पुणे : भारतातील आघाडीच्या जैवतंत्रज्ञान कंपनी असलेल्या अवेस्थाजेनने आंतरराष्ट्रीय कंपनी लिमाग्रेनशी संयुक्त सहकार्य करून अताशा सीडस प्रा. लि. या कंपनीची स्थापना केली आहे. डॉ. विलू मोरावाला-पटेल या कंपनीच्या अध्यक्षस्थानी असतील. देशातील दुष्काळी परिस्थितीवर मात करून भरघोस पीक देऊ शकतील अशी उत्कृष्ट बियाणी उत्पादित करणे हे या संयुक्त कंपनीचे प्रमुख उद्दिष्ट ठेवण्यात आले आहे.